入塾願書

年　　月　　日

あま市創業ネットワーク会議　御中

申請者　住　所

　　　　氏　名

令和６年度「ＡＭＡ創業塾」入塾願書

　令和６年度ＡＭＡ創業塾の公募要領にある入塾者の要件及び義務を守ることを誓約するとともに、入塾について下記のとおり申請します。

記

　　１　プロフィール（別紙１）

　　２　事業計画概要（別紙２）

　　３　収支見込書（別紙３）

　　４　本人確認書類の写し（運転免許証等の顔写真付きのもの）

　　　　※住所地があま市外で市内在勤・在学の場合は、その所在地が確認できるもの

**【確　認　事　項】**

□あま市において、開業を３年以内に見込んでいるか、既に開業しており開業後

３年未満の方、若しくは第二創業を３年以内に見込んでいる方。

　□創業に対して熱い気持ちを持っている。

　□入塾から卒塾するまで継続して受講することが可能である。

　□暴力団でない。

　□暴力団または暴力団員と密接な関係を有していない。

　□営業目的ではない。

　□卒塾後も調査・アンケートに協力する。

　※これにより得た個人情報の機密保持には十分配慮し、許可なく当塾の運営に関すること以外に使用することはありません。

別紙１

**プロフィール**

|  |  |
| --- | --- |
| フリガナ |  |
| 氏　　名※ |  |
| 住　　所※ | 〒　　　－　　　　愛知県 |
| 生年月日※ | 　　　　年　　　月　　　日（　　　歳） |
| 職　　業※ | 　□会社員　□自営業　　　　　　□アルバイト　　□パート　□専業主婦（主夫）　□無職　　　　□その他（　　　　　　　） |
| 連絡先 | メール※ | 携帯　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　ＰＣ　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　 |
| ①電話番号※②携帯番号※ | ①② |
| ＦＡＸ |  |

・※印は記入必須項目となります。

・メールは事務局からの連絡事項、データ送信に利用するため、常時受信確認ができるメールアドレスをご記入ください。

あま市在住・在勤・在学でない方は、あま市で開業する理由を具体的にご記入ください。

別紙２

**事業計画概要**

氏　名

|  |  |
| --- | --- |
| 事業名 |  |
| **１　創業の目的・きっかけ** |
|  |
| **２　事業内容（誰に・何を・どのように提供するか）** |
|  |
| **３　創業によって実現したいこと** |
|  |
| **４　その他、創業への思いなどをご記入ください。** |
|  |
| **５　あま市内での創業**　※右欄のいずれかにチェックをお願いします。 | □**あま市内での創業**　　創業目標：令和　　年　　月頃□**あま市内で創業している**　　　　　年　　月開業済み（屋号：　　　　　　　　）　　第二創業予定　創業目標：令和　　年　　月頃□**あま市外で創業している**　　あま市内で第二創業予定　創業目標：令和　　年　　月頃 |

　※記入欄が不足する場合は自由に追加してください。（資料の添付は自由）

別紙３

**収支見込書**

氏　名

（単位：円）

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | 年　　 | 年　　 | 年　　 |
| ①売上高 | 円 | 円 | 円 |
| ②売上原価 | 円 | 円 | 円 |
| ③売上総利益（①－②） | 円 | 円 | 円 |
| ④販売管理費 | 円 | 円 | 円 |
| ⑤営業利益（③－④） | 円 | 円 | 円 |
| 従業員数※本人を除く | 人（うちパート・アルバイト：　人） | 人（うちパート・アルバイト：　人） | 人（うちパート・アルバイト：　人） |
| 積算根拠 |  |  |  |

**記載例**

**収支見込書**

氏　名

（単位：円）

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | ２０２４年　　 | ２０２５年　　 | ２０２６年　　 |
| ①売上高 | 8,600,000円 | 10,000,000円 | 10,800,000円 |
| ②売上原価（仕入高） | 3,010,000円 | 3,500,000円 | 3,780,000円 |
| ③売上総利益（①－②） | 5,590,000円 | 6,500,000円 | 7,020,000円 |
| ④販売管理費 | 2,642,500円 | 2,840,000円 | 2,940,000円 |
| ⑤営業利益（③－④） | 2,947,500円 | 3,660,000円 | 4,080,000円 |
| 従業員数※本人を除く | １人（うちパート・アルバイト：１人） | １人（うちパート・アルバイト：１人） | １人（うちパート・アルバイト：１人） |
| 積算根拠 | ①売上高　8,600,000円・ランチ（販売先：一般客）単価800×16席×0.5回転×250日＝1,600,000円・夜（販売先：一般客）単価3,500円×16席×0.5×250日＝7,000,000円②売上原価　3,010,000円・原価率　35％　主な仕入先：業務スーパー　　　　　　：○○市場④販売管理費　2,642,500円・人件費　962,500円　時給1,100円×3.5時間×250日　＝962,500円・店舗借入費　　80,000/月×12月＝960,000円・水道光熱費　　50,000/月×12月＝600,000円・広告宣伝費　FP 30,000/回×4回＝120,000円 | ①売上高　10,000,000円・ランチ（販売先：一般客）単価800×16席×0.5×250日＝1,600,000円・夜（販売先：一般客）単価3,500円×16席×0.6×250日＝8,400,000円②売上原価　3,500,000円・原価率　35％　主な仕入先：業務スーパー　　　　　　：○○市場④販売管理費　2,840,000円・人件費　1,100,000円　時給1,100円×4時間×250日　＝1,100,000円・店舗借入費　　80,000/月×12月＝960,000円・水道光熱費　　55,000/月×12月＝660,000円・広告宣伝費　FP 30,000/回×4回＝120,000円 | ①売上高　10,800,000円・ランチ（販売先：一般客）単価800×16席×0.6×250日＝1,920,000円・夜（販売先：一般客）単価3,700円×16席×0.6×250日＝8,880,000円②売上原価　3,780,000円・原価率　35％　主な仕入先：業務スーパー　　　　　　：○○市場④販売管理費　2,940,000円・人件費　1,150,000円　時給1,150円×4時間×250日　＝1,150,000円・店舗借入費　　80,000/月×12月＝960,000円・水道光熱費　　55,000/月×12月＝660,000円・広告宣伝費　FP 30,000/回×4回＝120,000円　チラシ作成　　　　 50,000円 |